

DER SCHLÜSSEL FÜR INTELLIGENTE ANGEBOTSPROZESSE

- Immer das optimale Produkt anbieten
- Vertrieb und Fertigung vernetzen, Bestellfehler vermeiden
 - Fehlerfreie Angebote in Rekordzeit erstellen
 - Signifikante Verkürzung des Angebotsprozesses
- Erfolgreich verkaufen - in allen Märkten und über alle Vertriebskanäle

Tacton CPQ

Neue Maßstäbe in Vertriebsproduktivität und industrielle Spitzenleistungen setzen.

DAS RICHTIGE PRODUKT VERKAUFEN - MIT JEDEM ANGEBOT

Tacton CPQ unterstützt Ihr Vertriebsteam dabei, das Angebot mit den größten Erfolgchancen zu erstellen. Die anwendungsorientierte Produktkonfiguration gewährleistet, dass Sie Ihrem Kunden genau das Produkt anbieten, das er benötigt.

Tacton CPQ arbeitet wie Ihr erfolgreichster Vertriebsmitarbeiter: Die Lösung erfasst die Bedürfnisse und Anforderungen des Kunden, und schlägt automatisch die optimale Lösung vor. Komplexe Preismodelle und Genehmigungsprozesse werden unterstützt.

VERTRIEB UND FERTIGUNG VERNETZEN. BESTELLFEHLER VERMEIDEN

Mit Tacton CPQ automatisieren und beschleunigen Sie die Abläufe zwischen Vertrieb und Engineering. Der Produktkonfigurator validiert nach jedem Konfigurationsschritt den vollständigen Lösungsraum. Dadurch ist gewährleistet, dass das vorgeschlagene Produkt zu jeder Zeit zu 100 % korrekt ist, einschließlich der Stückliste. Tacton CPQ vernetzt Vertrieb und Fertigung, gewährleistet einen ständigen Informationsfluss und sorgt dafür, dass beide Bereiche auf Augenhöhe zusammenarbeiten.

ÜBERZEUGENDE ANGEBOTE IN REKORDZEIT ERSTELLEN

Präzise und hochwertige Angebote inklusive der Begleitunterlagen lassen sich mit Tacton CPQ auf Knopfdruck erzeugen. So beschleunigen Sie den gesamten Angebotsprozess und bleiben dem Wettbewerb einen Schritt voraus.

ERFOLGREICH VERKAUFEN AUF ALLEN MÄRKTEN UND ÜBER ALLE KANÄLE

Egal ob Partner, Reseller oder der eigene Vertrieb: mit Tacton CPQ verkaufen Sie Ihre Produkte erfolgreicher. Dank der anwendungsorientierten Produktkonfiguration können auch technisch weniger versierte

Anwender technisch korrekte kundenindividuelle Lösungen einfach erstellen. Mit Tacton CPQ stellen Sie das Wissen Ihrer Produktexperten dem gesamten Vertriebsteam zur Verfügung – wann immer es gebraucht wird.

Bei der Konfiguration werden automatisch lokale Gegebenheiten und gesetzliche Auflagen berücksichtigt. Mit Tacton stellen Sie sicher, dass auf allen Vertriebskanälen immer die aktuellen Produkte angeboten werden können.

TACTON SCHAFFT, WAS ANDERE NICHT KÖNNEN

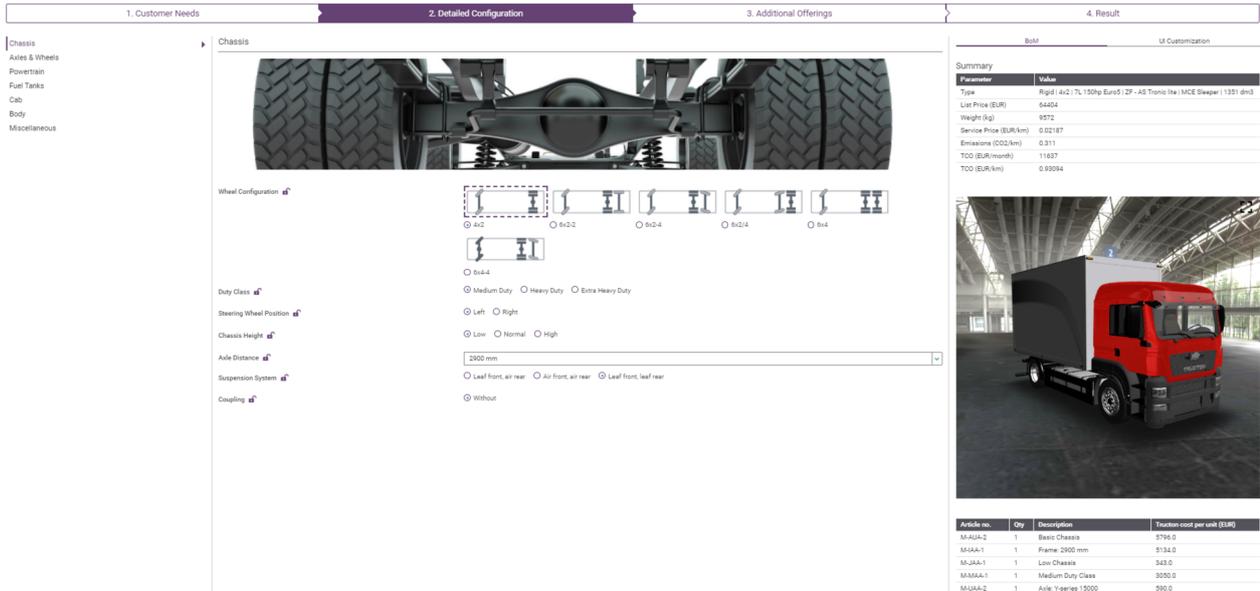
Das Herz der Lösung ist die leistungsfähige Constraints-basierte Konfigurations-Engine, die speziell für anspruchsvolle Konfigurationaufgaben entwickelt wurde. Mit herkömmlichen CPQ-Engines müssen Vertriebsmitarbeiter und Kunden fest vorgegebenen Pfaden bei der Produktkonfiguration folgen.

Ganz anders die Constraints-basierte Konfigurations-Engine von Tacton: mit ihr können Produkte durch das Beantworten einfacher Fragen in beliebiger Reihenfolge konfiguriert werden. Egal, welcher Weg eingeschlagen wird: das Ergebnis ist eine zu 100 % technisch valide Produktkonfiguration.

EINFACH LOSLEGEN MIT TACTON CPQ

Nicht nur auf unsere führenden Technologien für die Vertriebs- und Produktkonfiguration können Sie sich verlassen. Durch die Wahl der für Sie optimalen Implementierungsmethodik wird die Einführung unserer Lösungen auch bei Ihnen ein Erfolg.

Wir haben uns im Lauf der Jahre einen ausgezeichneten Ruf für Konfigurations- und CPQ-Projekte erarbeitet. Unsere Projekte schließen wir innerhalb des vereinbarten Zeit- und Budgetrahmens ab und bieten damit echten Mehrwert für unsere Kunden.



Herausragende Konfigurations-Engine

- Deutlich weniger Konfigurationsregeln dank des Constraints-basierten Produktkonfigurators
- Findet immer das optimale Produkt für die Bedürfnisse und Anforderungen des Kunden
- Hochskalierbare, hoch performante Lösung für komplexe Modelle und hohe Benutzerlast
- Validierung des gesamten Lösungsraums
- Automatische Fehlerbehebung

Preiskalkulation

- Unterstützt komplexe Preisstrukturen
- Ermöglicht die Nutzung mehrerer Preislisten und Währungen
- Berücksichtigt automatisch länderspezifische Versandkosten, Steuern, Zölle etc.

Angebotserstellung

- Automatische Generierung von Angeboten inkl. Produktdatenblätter, Handbücher, Stücklisten und Ersatzteillisten
- Export nach Word, Excel oder PDF
- Länder- und rollenspezifische Angebote

Visualisierung

- Interaktive visuelle Produktkonfiguration in Echtzeit

Multi-Channel-Support

- Einsatzbereit für alle Vertriebskanäle (Direktvertrieb,

Reseller, Händler, Partner, Online) und Märkte

- Mehrsprachigkeit

Administration

- Definierbare Geschäftsabläufe (wie Workflows) und Datenverwaltung (z. B. Organisationsstruktur)
- Keine Programmierkenntnisse erforderlich
- Einfache Aktualisierungen durch die Trennung von Produktdaten, Produktstrukturen und Konfigurationsregeln
- Support durch Produktexperten, Wissensdatenbank

Robuste Schnittstellen (APIs)

- CRM (z. B. Salesforce®, SAP CRM und Microsoft Dynamics)
- ERP (z. B. SAP ECC, Microsoft Dynamics und Oracle)
- PLM (z. B. Siemens PLM, Enovia PLM und PTC Windchill)

Konstruktionsautomatisierung

- SolidWorks, Autodesk Inventor, PTC Creo

Editionen

- Professional ("out of the Box" CPQ), Enterprise (voll konfigurierbar)

Hosting

- SaaS, Cloud, On-Premise

Mobile Apps

Tacton CPQ für iOS, CPQ Approvals für iOS

Über Tacton

Bereits seit 1998 verbindet Tacton Kunden, Produkte und Fertigung. Als einer der weltweit führenden Anbieter von CPQ-Lösungen (Configure-Price-Quote), unterstützt Tacton mit seiner Cloud-basierten Plattform Unternehmen dabei, komplexe Produkte erfolgreicher zu entwerfen, zu konfigurieren und zu verkaufen. Die grundlegenden Technologien basieren auf Forschungen zur künstlichen Intelligenz und ermöglichen durchgängige Abläufe und Prozesse – vom Vertrieb über das Engineering bis hin zur Fertigung. Weltweit setzen Unternehmen wie ABB, Bosch, Caterpillar Propulsion, Daimler, MAN, Mitsubishi, Siemens und Yaskawa auf Tacton.